

NYHETSREV

#22, juni 2012

Några ord från VD:n

FYRA BRA SAKER

Som VD är det inte oväntat trevligt att kunna berätta om en fortsatt utveckling av vårt måleri, nya investeringar, ett prydligt försäljningsrekord samt om en etablering på en hyperintressant exportmarknad.

Om ytterligare framsteg och ett nytt koncepterbjudande vad gäller ytbehandling samt om en nyinvestering i en svetsrobot, kan ni läsa om i separata artiklar här i nyhetsbrevet.

Försäljningsrekord

Det är med stor tillfredsställelse vi kan konstatera att vi under vårt verksamhetsår 11-12 nått ett nytt All Time High vad gäller försäljning – 123 miljoner SEK! Det är resultat av ett fantastiskt team- och målmedvetet arbete av våra återförsäljare och medarbetare. Det syns inte i balansräkningen men ni är våra mest värdefulla tillgångar!!

Det gör att vi tillsammans kan se framtiden an med tillförsikt trots de turbulenta tider vi lever och verkar i.

Turkiet tillbaka på EdmoLift kartan

Vi är mycket glada över att ha slutit ett distributörsavtal med företaget NETMAK i Istanbul. Turkiet är i dag en stabil ekonomi med Europas starkaste tillväxt. Investeringstakten i tillverkningsindustrin är minst sagt imponerande. Landet har vidare Europas största lastbilsflotta och är ett naturligt brohuvud till Mellanöstern.

Avslutningsvis vill jag gratulera Jouleing Kft, vår återförsäljare i Ungern som tilldelas utmärkelsen årets distributör 2011-2012 – Ett stort tack för era insatser och ett innerligt grattis!

Ha en fantastisk midsommar och en skön och välförtjänt ledighet!!



Anders Wahlqvist
VD EdmoLift AB
anders.wahlqvist@edmolift.se



Dans runt midsommarstången

Investering i ny robotsvetsanläggning

Under årets semester kommer vi att ersätta vår befintliga robotsvetsanläggning med en ny robot samt en uppgradering av vår Tivox anläggning. Den nya roboten har ett programmeringsminne som är betydligt större och även uppgraderbart. Programmeringen för svetsning av våra saxpaket kommer till 80 % att ske i en simulerad PC-miljö, de slutgiltiga finjusteringarna görs sedan vid roboten. Detta kommer att öka produktionsstillgängligheten på maskinen, vilket för oss medför kortare ledtider. Själva robotsvetsen i sig har en bättre fogkänning vilket optimerar vår svetskvalité och minimerar risken för eventuella felsvetsningar.

Den nya anläggningen är planerad att tas i drift måndagen den 30/7.



Det börjar dra ihop sig till semester och vår produktion kommer som vanligt att vara stängd under veckorna 28, 29 och 30. Vi kommer att bygga upp ett sommarlager med våra populäraste produkter för leverans under den perioden.

När semesterlagret är färdigt kommer vi skicka ut en lagerlista via e-post. Vi ber er därför kontakta oss via info@edmolift.se eller telefon +46 (0)611-837 80 och anmäla ert intresse så ingen blir bortglömd.

För att ge er bästa möjliga service håller vår marknadsavdelning öppet hela sommaren.

Årets distributör 2011-2012 – Jouleing Kft.

I år tilldelas utmärkelsen för årets distributör vår Ungerska återförsäljare Jouleing Kft. Jouleing får utmärkelsen för deras hårda arbete och eviga vilja att vinna nya affärer, vilket syns tydligt på deras ökade försäljning i Ungern under det gångna året.

Ett stort tack till alla på Jouleing Kft, vi ser fram emot ett fortsatt gott samarbete och tackar er för att ni fortsätter stärka EdmoLifts varumärke på er marknad.



Från vänster ser ni Éva Sulykos och Tamás A. Nagy från Jouleing Kft. med utmärkelsen för årets distributör.

Vill du ha koll på det senaste inom lyftbordsbranschen?

Anmäl dig själv eller en kollega till vårt nyhetsbrev på www.edmolift.se/nyhetsbrev

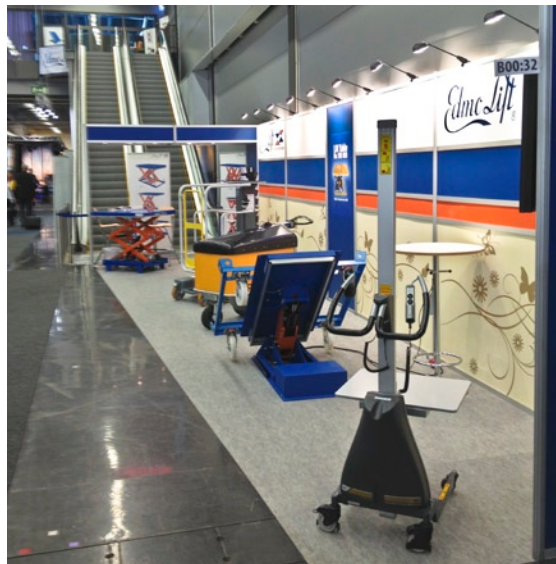
Ett bra mässhdeltagande på Logistik & Transport 2012



I år var det fjortonde gången mässan anordnades och årets upplaga blev den största hittills, med 6426 besökare och 1150 utställare på fyra dagar. I EdmoLifts monter visades lyftbord, Work Positioner, postdistributionsvagnen ZipLoad, arbetsplattformen AIR och en Armlyft.

Största intresset riktades inte så oväntat mot Armlyften som gjort stor succé inom den tyska tillverkningsindustrin under 2011 och 2012.

"Vi är ganska nöjda med vårt mässhdeltagande. Besöksflödet till vår monter var lite lågt men vi kände att det var rätt besökare som visade intresse för våra produkter och det var roligt att vår Armlyft fick den uppmärksamhet den förtjänar. Vi knöt viktiga affärskontakter och ser nu fram emot nya spännande affärer.", Säger Magnus Wistrand EdmoLifts Försäljningschef i Scandinavien.



EdmoLifts monter på mässan, rulltrappa till VIP-avdelningen

Pulverlackering med högre korrosionsklass istället för galvanisering ger kortare ledtider och bättre priser !!!

Genom att pulverlackera produkterna med en högre korrosionsklass blir rostskyddet i många fall mer än tillräckligt.

Många av våra kunder köper produkter som ska användas i utrymmen med hög fuktighet och relativt stora mängder luftföroreningar från produktionsprocesser. Några typiska exempel är kemiska industrier, simhallar, skeppsvarv och utomhus vid vissa kustområden. Vill man då ha en bra rostskyddad produkt brukar valet bli att galvanisera istället för att pulverlackera.

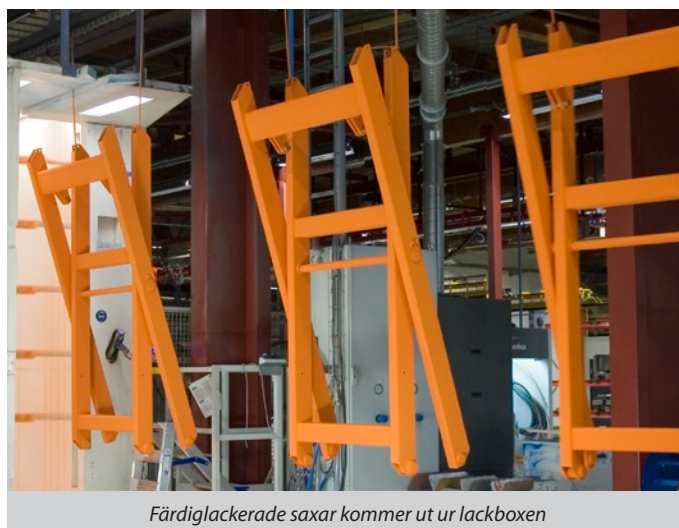
Som standard lackerar vi våra produkter med en korrosionsklass som kallas C3 Medel, klassificeringen ger produkten ett lämplig skydd för användning i miljöer med låga salthalter samt måttlig fuktighet och luftföroreningar exempelvis bryggerier, mejerier, tvätterier och utomhusmiljöer med tak i stadsområden.

För att få ett bättre korrosionsskydd utan att galvanisera, målas först godset med en zinkfri pulverprimer innan det topplackeras. På så sätt får godset korrosionsklassen C4 Hög. Klassificeringen ger produkten ett mycket bra rostskydd och gör den lämplig att använda i mer utsatta miljöer som har en atmosfär av hög luftfuktighet och måttliga salthalter, exempelvis vid industri- och kustområden eller simhallar, skeppsvarv och slakterier.

Om produkten inte ska användas i en extrem miljö med stora föroreningar, hög luftfuktighet och höga salthalter kan det vara mer lönsamt att pulverlackera än att galvanisera.

Fördelar med pulverlackering i stället för galvanisering:

- Miljövänligare
- Produkten blir snyggare
- Ledtiderna kortas med upp till två veckor
- Det är billigare att lackera än att galvanisera
- Du får ett väldigt bra rostskydd



Färdiglackerade saxar kommer ut ur lackboxen

Det kan finnas pengar att spara, rådfråga oss gärna innan du väljer en galvaniserad lösning.